

# 顧客開拓でお困りの皆様へ

四日市志創業応援隊 (第37回「創業カフェ」)



## 即実行！小規模事業者の営業行動を活性化 「新規顧客開拓の実践」のご案内

「創業したいけどお客様が来てくれるのか心配」「どのようにお客様を開拓していけばよいのか分からない」など、創業前後には特に売上に関わる部分を中心に様々な不安や疑問が生じます。

そのような不安や疑問にお応えするため、「四日市志創業応援隊」では創業者や創業間もない皆様に新規顧客開拓の考え方や手法について学べるセミナーを開催いたします。

創業前後からしっかり売上を確保したいという志をお持ちの方は、この機会に是非ご参加ください。

日時

平成27年5月1日(金)

18:30 ~ 20:30

会場

四日市商工会議所 1階 ホール

(駐車場がございませんので、車でお越しの場合は周辺の有料駐車場をご利用ください。)

講師

株式会社ハーモニーリンク

代表取締役

中小企業診断士・認定インキュベーションマネージャー

馬込 正 氏

内容

- 営業の役割と新規顧客開拓の重要性
- 営業行動が活性化するパフォーマンスマネジメント (PM) 理論
- 明日から職場で活用できる実践計画の策定
- 凄腕営業マンから学ぶ新規顧客開拓の勘所

受講料

無料

申込方法

申込書に必要事項をご記入のうえ4月29日(水)までに、下記までFAX、または当所HPよりお申込ください。

問い合わせ

四日市商工会議所 経営支援課 TEL: 059-352-8290

URL: <http://www.yokkaichi-cci.or.jp/> e-mail: [sogyo@yokkaichi-cci.or.jp](mailto:sogyo@yokkaichi-cci.or.jp)



株式会社ハーモニーリンク  
代表取締役 馬込 正 氏

大学卒業後、松下電工株式会社にて電子材料の営業に従事。その後電子部品メーカーにて国内・海外営業、経営企画、生産管理、マレーシア工場立上げ業務に従事。2002年独立し、(株)ハーモニーリンクを設立。

現在は、経営コンサルティングのほか、九州大学TLO総合研究部門 アソシエイト、慶應藤沢イノベーションビレッジ インキュベーションマネージャーとして活動する。

### 「新規顧客開拓の実践」参加申込書 四日市商工会議所 経営支援課 行 [FAX: 059-355-0728]

フリガナ		年齢		〒	—
参加者名			住所		
電話番号			現在の状況	<input type="checkbox"/> 開業前 <input type="checkbox"/> 開業済 <input type="checkbox"/> 未定 上記□のいずれかに「✓」を付して下さい	
メールアドレス			事業所名 (開業済の場合)		

●ご記入頂いた情報は、当事業における各種連絡・情報提供・資料作成のために利用いたします。